



City
Business
School

Level up!

Презентация франшизы City Business School

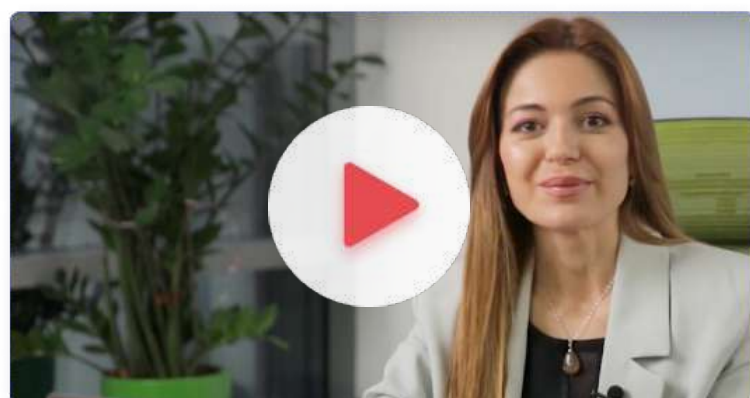
City Business School

City Business School (CBS) — один из лидеров рынка дистанционного бизнес-образования в России и СНГ.

Мы представляем весь спектр программ и курсов бизнес-образования: от популярных до узкоспециализированных направлений, разработанных с учетом отраслевой специфики.

City Business School — это современная бизнес-школа, сочетающая в себе фундаментальную базу классического образования и новейшие технологии онлайн-формата.

Благодаря лучшей в СНГ системе дистанционного обучения (LMS) наши студенты получают все необходимые навыки для стремительного профессионального и личностного роста.



Посмотрите видео и узнайте, почему франшиза City Business School — одно из лучших вложений в 2021 году

1-е место

в сегменте бизнес-образования среди EdTech-компаний по версии РБК

15 лет

команда школы работает в сфере бизнес-образования

7 стран

City Business School имеет офисы в России, Украине, Беларуси, Казахстане, Туркменистане, Киргизии, Узбекистане

до 17 000 студентов

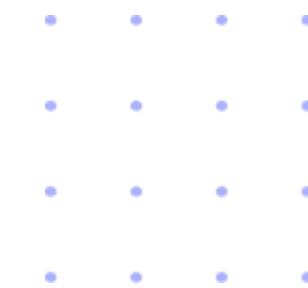
ежегодно проходят обучение

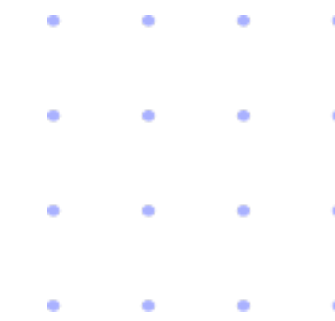
более 267 специалистов

в команде City Business School

более 300 бизнес-программ

от полноценного обучения на степень MBA до отдельных курсов





▶ 8 преимуществ City Business School, которые станут вашими

1. Масс-маркет в сфере образования

При сопоставимом уровне качества материала, технологичности процесса и экспертизы спикеров стоимость программ и курсов намного ниже большинства аналогов

2. Востребованный продукт

Линейка из 300+ образовательных программ в сфере бизнес-образования с топовыми экспертами-спикерами из ключевых отраслей

3. Экологичный и престижный бизнес

Выпускаем лицензированные программы с подтвержденной практической ценностью. Мы — не инфобизнес и не сетевой маркетинг

4. Безусловный лидер в сегменте

CBS находится в топе рейтингов. Мы — № 1 в рейтинге EdTech-компаний в сегменте бизнес-образования по версии РБК

5. Лидер по корпоративному обучению

Нам доверяют обучение своих сотрудников крупные корпоративные клиенты. CBS — лауреат премии «Эффективное образование» в сегменте корпоративного обучения в 2019 году

6. Собственная LMS

Благодаря лучшей в СНГ Системе дистанционного обучения (LMS) наши студенты получают все необходимые навыки для стремительного роста как в профессиональном, так и в личном плане

7. Высокий индекс потребительской лояльности (NPS)

Студенты настолько довольны программами и курсами, что «продукт продаёт сам себя»

8. Лицензии и аккредитации

Имеем все необходимые лицензии на образовательную деятельность, аккредитацию НАСДОБР, Европейскую аккредитацию EDLEA, членство в РАБО

City
Business
School

▶ Наши аккредитации и лицензии



Лицензия на образовательную деятельность № 039 008



Аккредитация НАСДОБР (Национальный аккредитационный совет делового и управленческого образования)



Член национальной ассоциации управления проектами «СОВНЕТ»



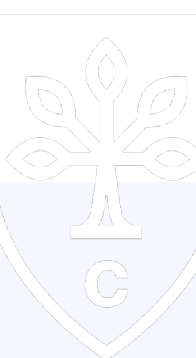
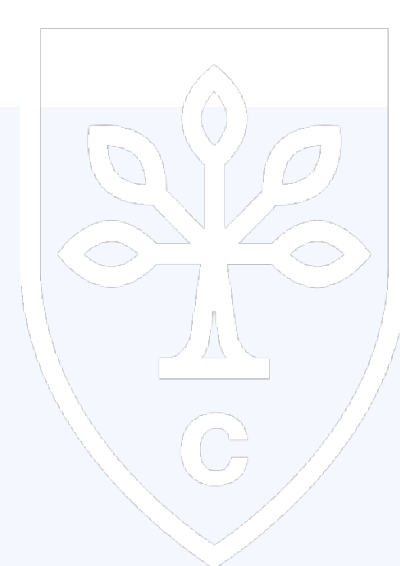
Европейская аккредитация European Distance Learning and Education Association



Член Российской ассоциации бизнес-образования (РАБО)



Запросите у нашего менеджера сканы оригиналов лицензий и аккредитаций CBS



▶ Наши дипломы и награды

CBS активно участвует в популяризации дистанционного обучения, формировании высоких стандартов качества и развитии бизнес-образования в России и СНГ.



1-е место в номинации «Лучшее дистанционное и электронное корпоративное обучение»



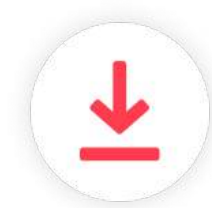
1-е место в номинации «Лучшее дистанционное бизнес-образование»



1-е место в номинации «Лучшая бизнес-школа в области корпоративного обучения»



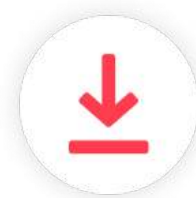
1-е место в номинации «Лучшее дистанционное и электронное корпоративное обучение»



Запросите у нашего менеджера сканы оригиналов сертификатов и дипломов CBS

▶ Примеры дипломов слушателей

Студенты школы, в зависимости от программы, получают: российский диплом о профессиональной переподготовке, европейский диплом с приложением, свидетельство о повышении квалификации, диплом партнерской бизнес-школы A1 (Великобритания) и другие.



Запросите у нашего менеджера образцы дипломов и сертификатов для студентов

Наши достижения

Топ-10

лучших российских
бизнес-школ 2020 года
(народный рейтинг
портала MBA.SU)

№6

По выручке за 2020
в рейтинге частного
онлайн бизнес-
образования
(рейтинг РБК)

Топ-100

Самых инновационных
компаний России и СНГ
в сфере EdTech в 2020
(рейтинг HolonIQ)

№14

По выручке за 2018 год
среди EdTech-компаний
России
(рейтинг РБК)

Лучшая бизнес-школа

В области корпоративного
обучения 2019 по версии премии
«Эффективное образование»



Спикеры, тренеры, эксперты

Наша концепция образовательных продуктов базируется на сочетании академического подхода и практики. Для наших программ мы привлекаем преподавателей ведущих ВУЗов России и зарубежья, а также экспертов и практиков из компаний среднего и крупного бизнеса России и СНГ и сотрудников международных компаний. Многие известные медийные спикеры сотрудничают с нами.



 **Максим Недякин**



 **Павел Сивожелезов**



 **Святослав Бирюлин**



 **Владимир Якуба**



 **Борис Жалило**



 **Ильгиз Валинуров**



 **Олег Брагинский**



 **Владимир Маринович**



 **Андрей Голованов**



 **Роман Виас**

Международные спикеры, тренеры, эксперты



■ **Mark Pitcher**



■ **David Allen**



■ **Graeme Leach**



■ **Eva Doyle**



■ **Peter Cochrane**



■ **Lon Safco**



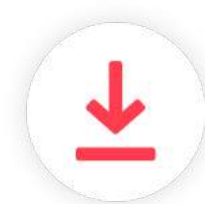
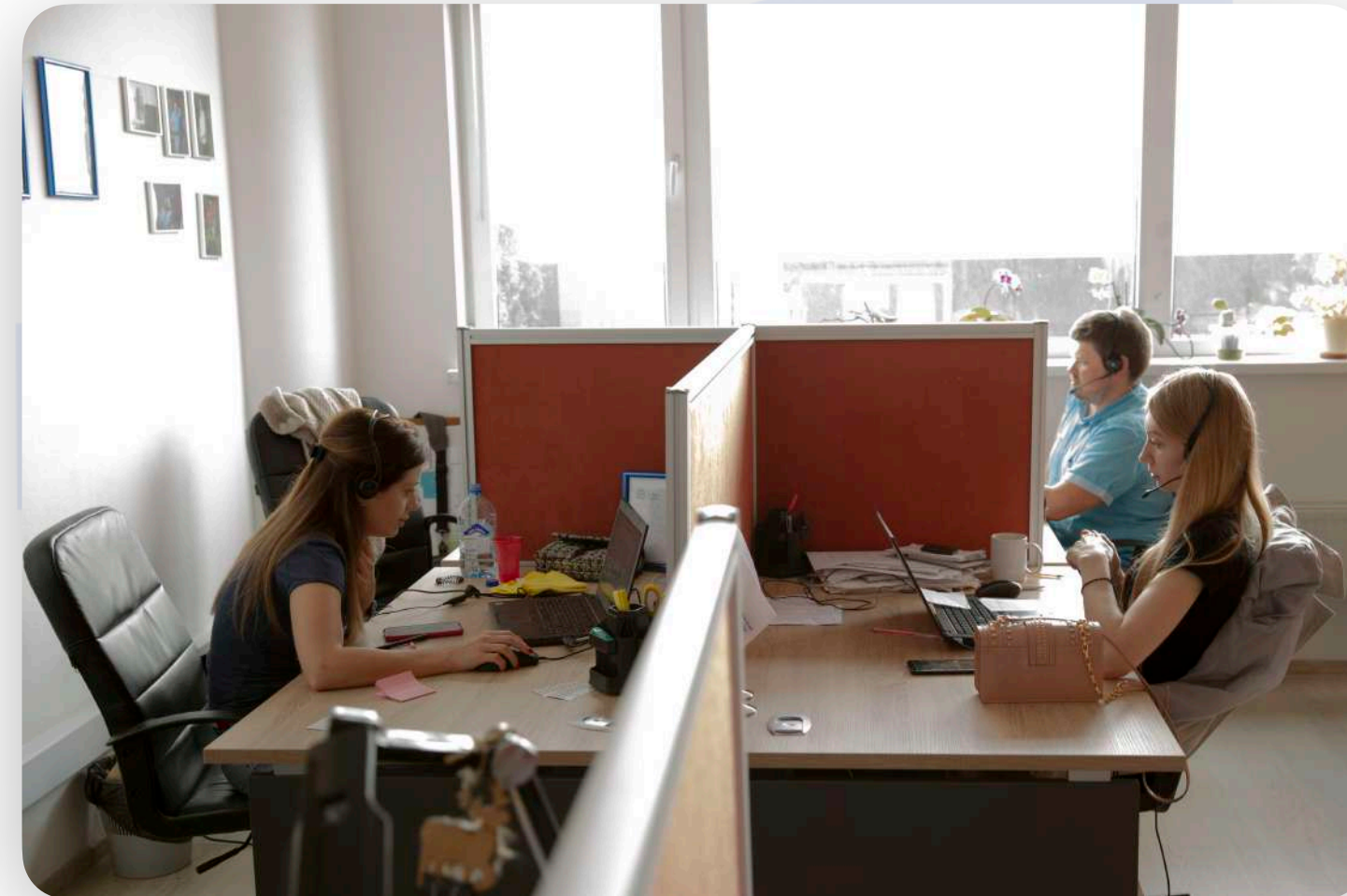
■ **Ioannis Bournakis**

А также эксперты-практики из известных компаний и преподаватели ведущих вузов:

- ПАО «Камаз»
- ГБУ «Малый бизнес Москвы»
- МФТИ
- Superjob.ru
- Hewlett-Packard
- Mars
- ЗАО «Тандер» (Магнит)
- Headhunter, Amazon
- ПАО «РЖД»
- Яндекс
- Татнефть
- KFC
- The Ritz Carlton
- ПАО «МТС»
- МИРБИС
- М. Видео
- ПАО «Мегафон»
- ПАО «Ростелеком»
- ANCOR
- Qlean
- Издательство АСТ
- Ostrovok.ru
- Сбербанк Технологии
- Tiu.ru
- РАНХиГС
- ГАЛС Девелопмент
- ТНТ-Comedy
- РЭУ им. Плеханова
- Lenovo
- НИУ ВШЭ
- СИБУР
- Банк Москвы
- ФИНАМ
- Google Russia
- Газпромбанк
- Pfizer
- Финансовый Университет при Правительстве РФ
- Walt Disney Russia
- Metro Cash & Carry
- Mail.ru
- СК «СОГЛАСИЕ»
- Вкусвилл
- Coca-Cola
- Технопарк Сколково и других

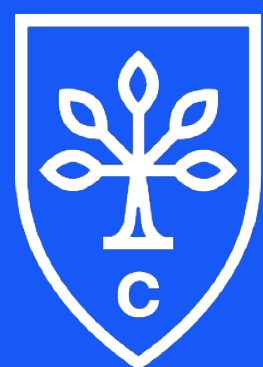
▶ Наши партнеры открывают офисы под брендом CBS

У нас есть готовые решения по стилю и оформлению офисов франчайзи-партнеров.



Запросите у менеджера примеры оформления офисов City Business School





City
Business
School

Level up!

Целевая аудитория CBS

Анализ рынка онлайн-образования

► Анализ рынка онлайн-образования

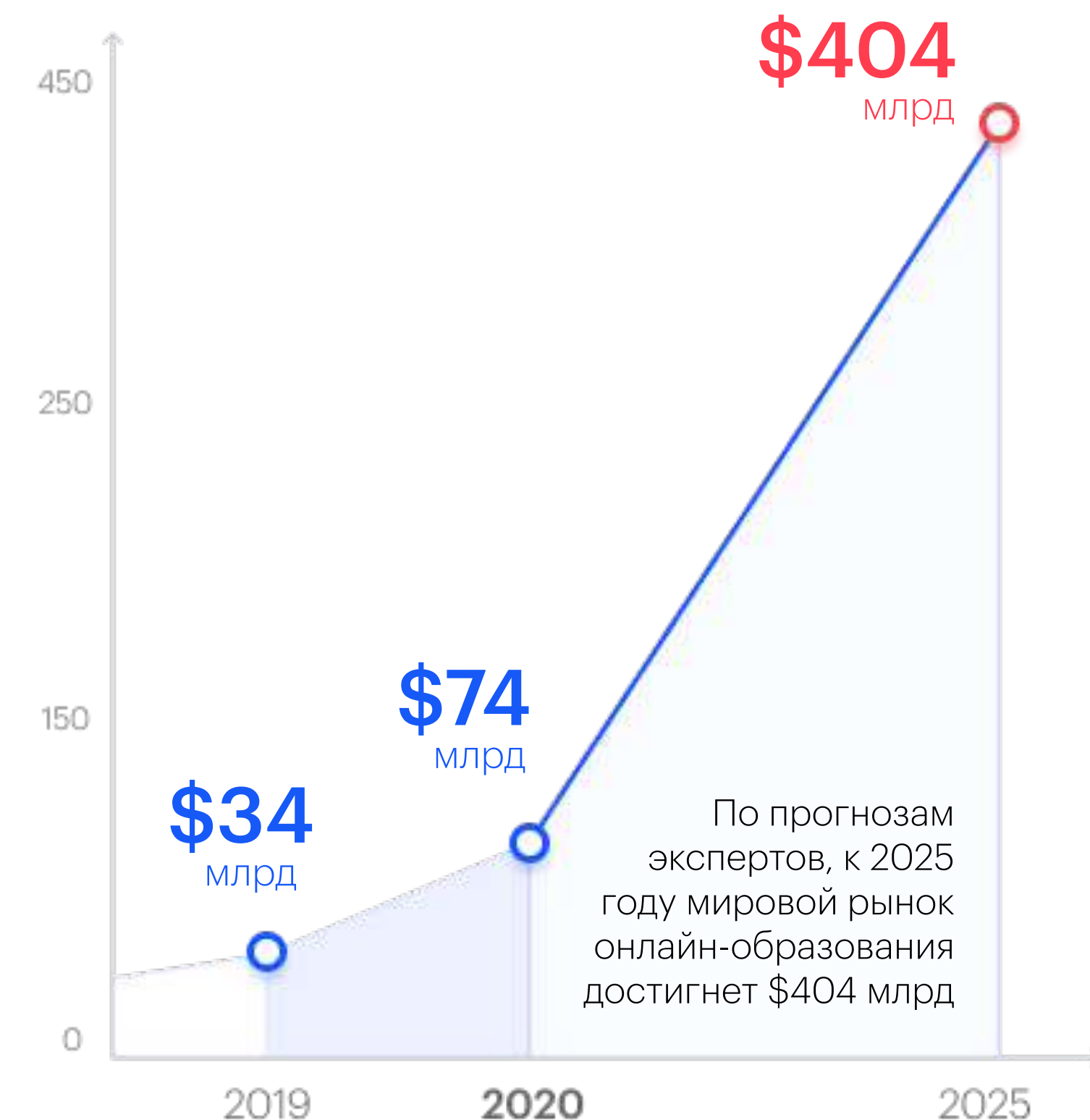
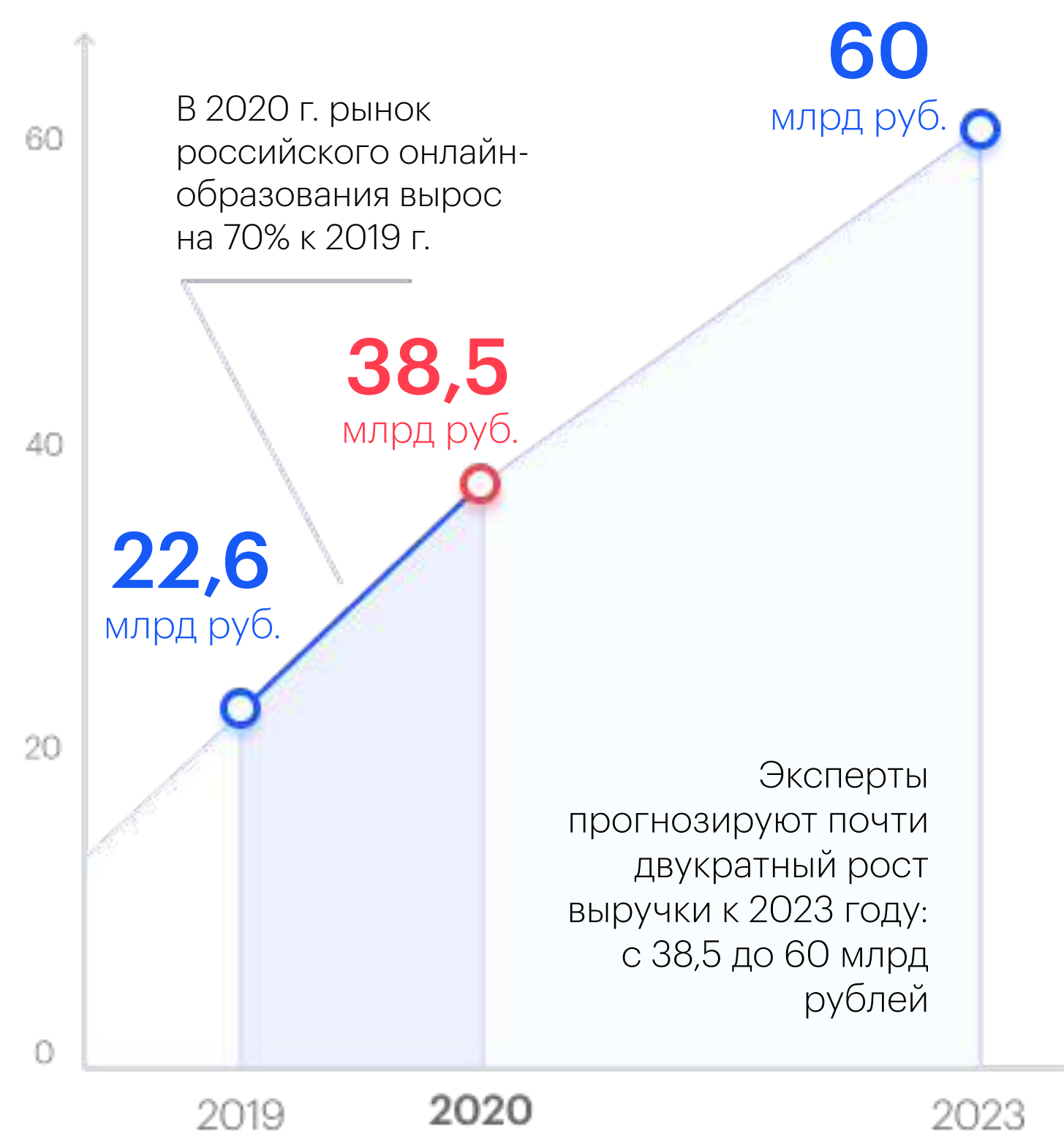


Запросите у менеджера подробный анализ рынка онлайн-бизнес-образования

Объем российского рынка B2C онлайн-образования в 2020 году достиг **38,5 млрд** рублей, что **на 70% больше**, чем в 2019 году. По прогнозам экспертов, **к 2023 году** эта величина составит **60 млрд** рублей.

Выручка сегмента онлайн-бизнес-образования достигла около **4 млрд** рублей. Доля в объеме всего российского рынка онлайн-образования составила около **10%**.

Исследования EdMarket показали: объем мирового рынка онлайн-образования составил **\$74 млрд**, что на **\$34 млрд** больше по сравнению с 2019 годом. Мировой рынок EdTech растет ударными темпами: по прогнозам экспертов, к 2025 году он достигнет **\$404 млрд**.



► Мы работаем на самом перспективном рынке в 2021 году!

Одним из событий, повлиявших на развитие онлайн-индустрии, стала пандемия коронавируса. Несмотря на то, что платежеспособность людей падала, ситуация с COVID-19 повлияла на увеличение объема рынка онлайн-образования. По прогнозам экспертов, в 2021 году рост составит 20-25% в целом по всей отрасли.

Онлайн-обучение считается одной из самых перспективных и быстрорастущих ниш для бизнеса. Дистанционный формат обучения уже стал частью повседневной реальности каждого человека, при этом классический аудиторный формат приобрел эксклюзивный статус.

Колоссальный потенциал роста, особенно в условиях экономической неопределенности, имеет обучение бизнес-навыкам: старые бизнес-модели вдруг стали неэффективными, а новым обучаться негде.



Запросите у менеджера подробный анализ рынка онлайн-бизнес-образования

@mail Северсталь

В этот бизнес уже пришли такие стратегические инвесторы, как Mail.ru (бренды Skillbox, Geekbrains), ПАО «Северсталь» (бренды «Нетология», «Фоксфорд») и другие.



► Целевая аудитория City Business School

B2C: продажи образовательных продуктов CBS физическим лицам

B2B: продажи образовательных продуктов CBS юридическим лицам

B2G: продажи образовательных продуктов государственным и муниципальным учреждениям

70%
B2C

- владельцы бизнеса, CEO и топ-менеджеры компаний
- руководители и менеджеры среднего звена, менеджеры начального звена
- специалисты, интересующиеся саморазвитием и нацеленные на личностный и профессиональный рост

25%
B2B

- корпорации и компании, заинтересованные в обучении своих сотрудников
- В CBS постоянно проходят обучение сотрудники «Сбербанк», «Билайн», ВТБ и других.

5%
B2G

- государственные и муниципальные учреждения

▶ Метрики City Business School

▶ **64 730** руб.

средний чек по линейке программ MBA

▶ **26 480** руб.

средний чек по линейке директорских курсов

▶ **430 000** руб.

средний чек по корпоративному обучению

▶ До **28%**

конверсия из заявки в клиента

▶ **89%**

индекс потребительской лояльности (NPS)



City

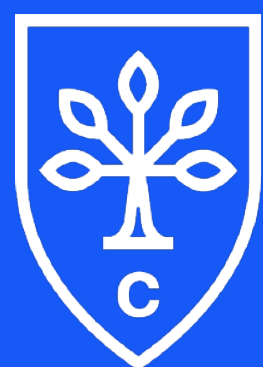
Business

City

C

Business

Business B



City
Business
School

Level up!

Основные продуктовые группы CBS

▶ Линейка программ MBA

MINI-MBA

Длительность: 6 месяцев / 540 ак. часов

Статус: переподготовка с присвоением квалификации «Менеджер»

Дипломы: российский диплом, европейское приложение, европейский диплом

Розничная стоимость: 68 000 руб.
Корп. стоимость: 23 900 руб.

MBA Intensive

BEST
SELLER

Длительность: 1 год / 1080 ак. часов

Статус: профессиональная переподготовка с присвоением квалификации «Мастер делового администрирования – MBA»

Дипломы: российский диплом, европейское приложение, европейский диплом

Розничная стоимость: 96 000 руб.
Корп. стоимость: 57 000 руб.

MBA General

Длительность: 1,5 года / 1810 ак. часов

Статус: профессиональная переподготовка с присвоением квалификации «Мастер делового администрирования – MBA»

Дипломы: российский диплом, европейское приложение, европейский диплом

Розничная стоимость: 215 000 руб.
Корп. стоимость: 96 000 руб.



Запросите у нашего менеджера
подробную продуктовую матрицу

► Дополнения к линейке MBA

Специализации для программы MBA General

- В медицине
- Управление безопасностью бизнеса
- В гостиничном бизнесе
- В ресторанном бизнесе
- В строительстве
- В энергетическом бизнесе
- В IT-индустрии
- В государственном управлении
- В индустрии красоты
- В индустрии культуры и искусств
- В индустрии спорта
- В промышленности
- В ритейле
- В сфере финансовых услуг
- В фармацевтическом бизнесе
- Корпоративное право и юриспруденция
- Стратегия
- Управление инновациями
- Управление информационными технологиями (IT)
- Управление логистикой
- Управление маркетингом
- Управление персоналом
- Управление продажами
- Управление проектами
- Управление производством и качеством
- Управление финансами

Специализации для программы MINI-MBA

- Право
- Предпринимательство
- Ритейл
- Стратегический менеджмент
- Стратегия
- Управление IT
- Управление качеством
- Управление логистикой
- Управление маркетингом
- Управление медицинским учреждением
- Управление отельным бизнесом
- Управление персоналом
- Управление продажами
- Управление проектами
- Управление рестораном
- Управление фармацевтическим бизнесом
- Управление финансами

Специализации для программы MBA Intensive

- Логистика
- Право
- Предпринимательство
- Ритейл
- Стратегия
- Управление безопасностью
- Управление качеством
- Управление маркетингом
- Управление персоналом
- Управление продажами
- Управление проектами
- Управление IT
- Финансы

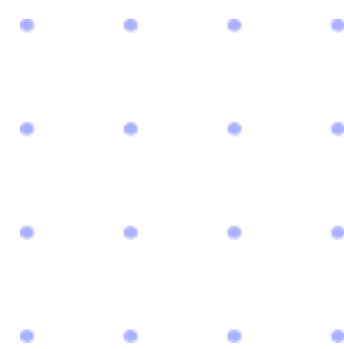
*Можно выбрать более одной специализации.
Также к каждой из программ можно добавить международный модуль,
что позволяет получить дополнительный диплом школы A1
(Великобритания)*

Директорская линейка

1. [Digital-директор](#)
2. [Директор по персоналу](#)
3. [Директор по производству](#)
4. [Директор по закупкам и снабжению](#)
5. [Директор по финансам](#)
6. [Директор по продажам](#)
7. [Директор по digital-маркетингу](#)
8. [Digital для руководителей](#)
9. Директор по логистике
10. Директор по маркетингу
11. Директор по обучению и адаптации персонала
12. Управление проектами



Стоимость директорских курсов
начинается от 24 900 рублей



Авторские курсы



1. [Цель X](#)
2. [Денежный поток](#)
3. Искренний сервис



Запросите у нашего менеджера
подробную продуктовую матрицу

Платформа адаптивного обучения tema.biz

56 курсов для развития профессиональных компетенций

1900 часов лекций от экспертов-практиков
345 тестов и практических заданий

Личная эффективность

Лидерство

Маркетинг

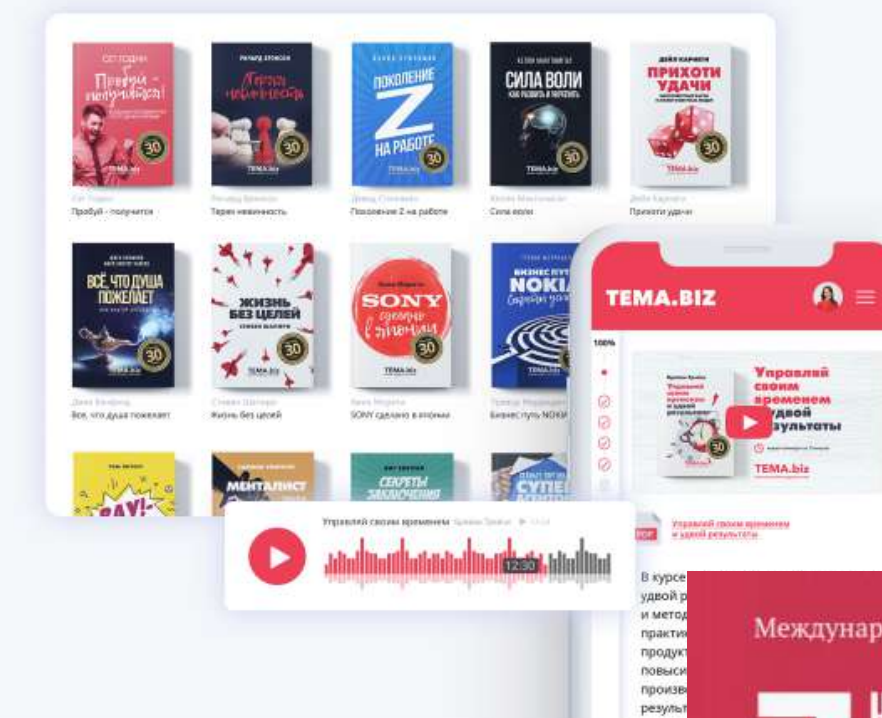
Продажи

HR

Финансы

245 мини-курсов по бизнес книгам

Получите доступ в нашу онлайн-библиотеку и изучайте ключевые идеи бизнес-книг за минимальное время




ТЕМА.BIZ



▶ Корпоративный университет онлайн на платформе E-MBA

200+ курсов для подбора индивидуального образовательного трека каждому сотруднику - закрываем 80% ключевых направлений обучения: менеджмент, soft skills, продажи, финансы, HR, профильные курсы.







City Business School

Level up!

[Бизнес-школа](#)
[Программы и курсы](#)
[Вебинары](#)
[#ТОЧКАРОСТА](#)
[База знаний](#)

Обучение

MBA General

20%

Директор по персоналу NEW

16%

- ▶ Возможность отслеживать эффективность обучения каждого в личном кабинете и принимать управленческие решения.
- ▶ Стоимость от **990** рублей за 1 сотрудника в месяц



Запросите у менеджера презентацию для B2B клиентов

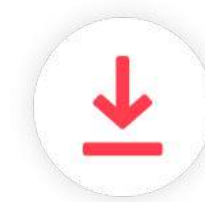
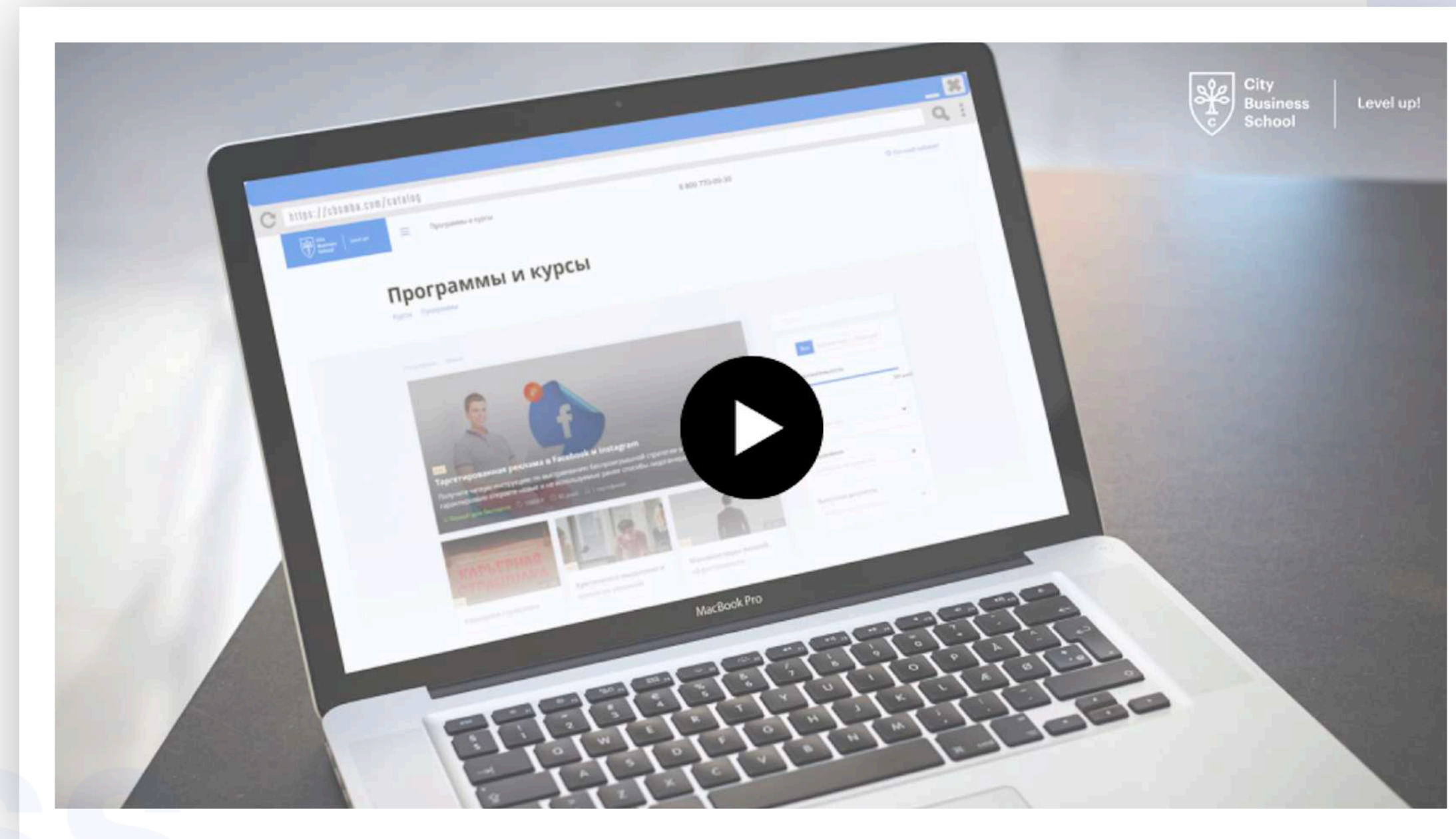
Курсы по годовой подписке для B2B клиентов

Тематика	Курсы
Маркетинг	E-mail маркетинг, Таргетированная реклама в Facebook и Instagram, Контекстная реклама в Яндекс.Директе, Стратегический маркетинг, Структура маркетинговой деятельности компании, Маркетинговые стратегии, Интернет-маркетинг, Реклама и PR, Бренд-менеджмент, Международный маркетинг, Маркетинговая аналитика, Современные тренды и технологии в маркетинге
Продажи	Стратегии управления продажами, Планирование и прогнозирование продаж в компании. Новые методики и стандарты, Управление отношениями с клиентом, E-Commerce, Операционное управление отделом продаж, Потребительское поведение, отношения с клиентами, Команда отдела продаж, Технологии B2B-продаж, Технологии розничных продаж
Менеджмент	Моделирование и постановка бизнес-процессов, Инвестиционный менеджмент, Операционный менеджмент, Управление проектами ANSI PMI® PMBOK, Методологии Agile в управлении проектами, Запуск и управление стартапами, Практические приемы управления качеством, Антикризисный менеджмент, IT-менеджмент, Эффективные бизнес-стратегии, Межкультурный менеджмент
Human Resources	Социальная ответственность в бизнесе, Социальная психология в бизнесе, Кадровое планирование и бюджетирование, Подбор, наем и интеграция персонала, Корпоративная культура, Мотивация персонала, Обучение и развитие персонала, Внутренняя социальная политика организации
Soft Skills	Лидерство и формирование команд, Тайм-менеджмент, Деловые коммуникации, Эмоциональный интеллект, Навыки публичных выступлений, Критическое мышление и принятие решений, Личный брендинг, Навыки проведения совещаний, Навыки успешных переговоров, Максимизация личной эффективности
Финансы	Инвестиционный менеджмент, Управление финансами, Управленческий и финансовый учет, Управление стоимостью компании, Финансовое планирование и бюджетирование, Налогообложение и налоги, Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности, Микроэкономический анализ компании, Конкурентоспособность бизнеса, Креативность и дизайн-мышление
Разное	Практические приемы управления качеством, Управление изменениями, Риск-менеджмент, Инновационная политика организации, Ключевые задачи реализации стратегии, Логистика сбыта, Логистика закупок, Логистика производства, Создание и управление продуктами, Эффективные программы лояльности, Управление карьерой, Тактика карьеры и внедрение плана, Диагностика и стратегия карьеры, Психология карьеры



▶ Посмотрите, как проходит обучение студентов на платформе City Business School

▶ 2 минуты — и вы узнаете, как устроен наш продукт



Запросите у менеджера демо-доступ к нашей платформе обучения





City
Business
School

Level up!

Наши корпоративные клиенты

Отзывы студентов

▶ Нас выбирают крупнейшие компании России для обучения своих сотрудников



Запросите у менеджера
подробное описание наших
корпоративных проектов

► Мы гордимся результатами наших выпускников

Благодаря программам и курсам City Business School

81% выпускников увеличили финансовые показатели компании;

74% — повысили свои доходы;

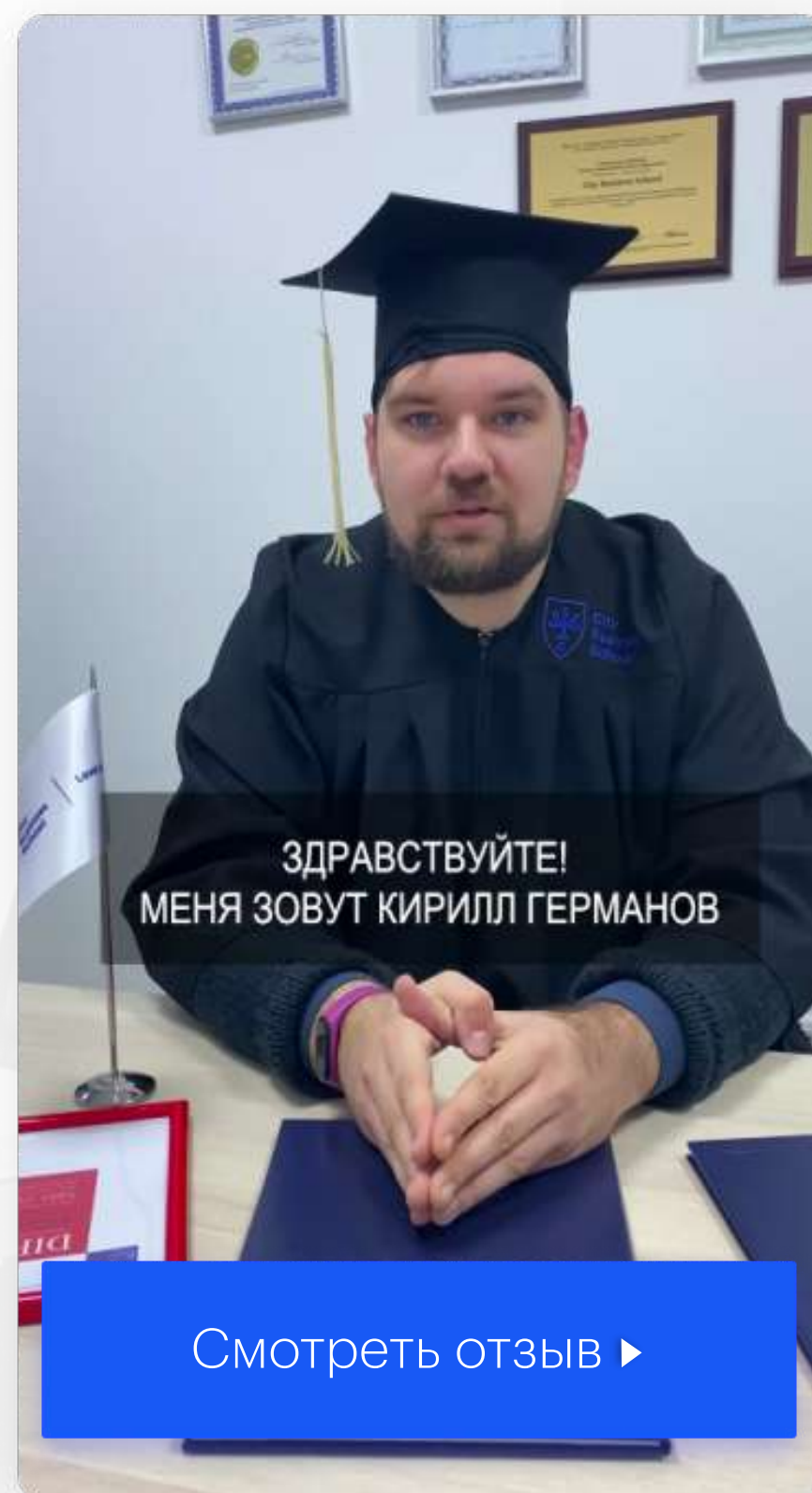
68% — получили более престижную должность.



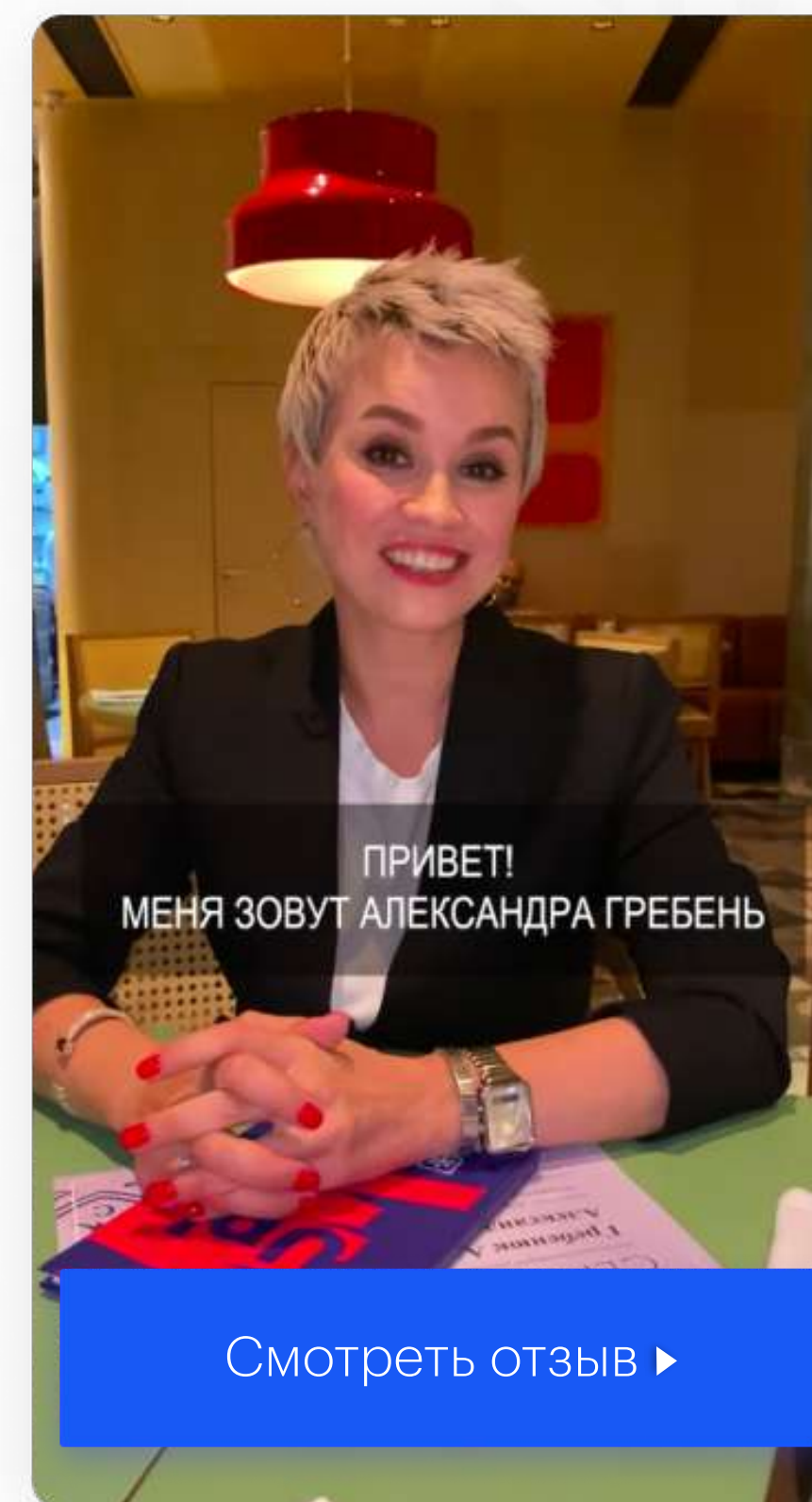
City
Business
School

Level up!

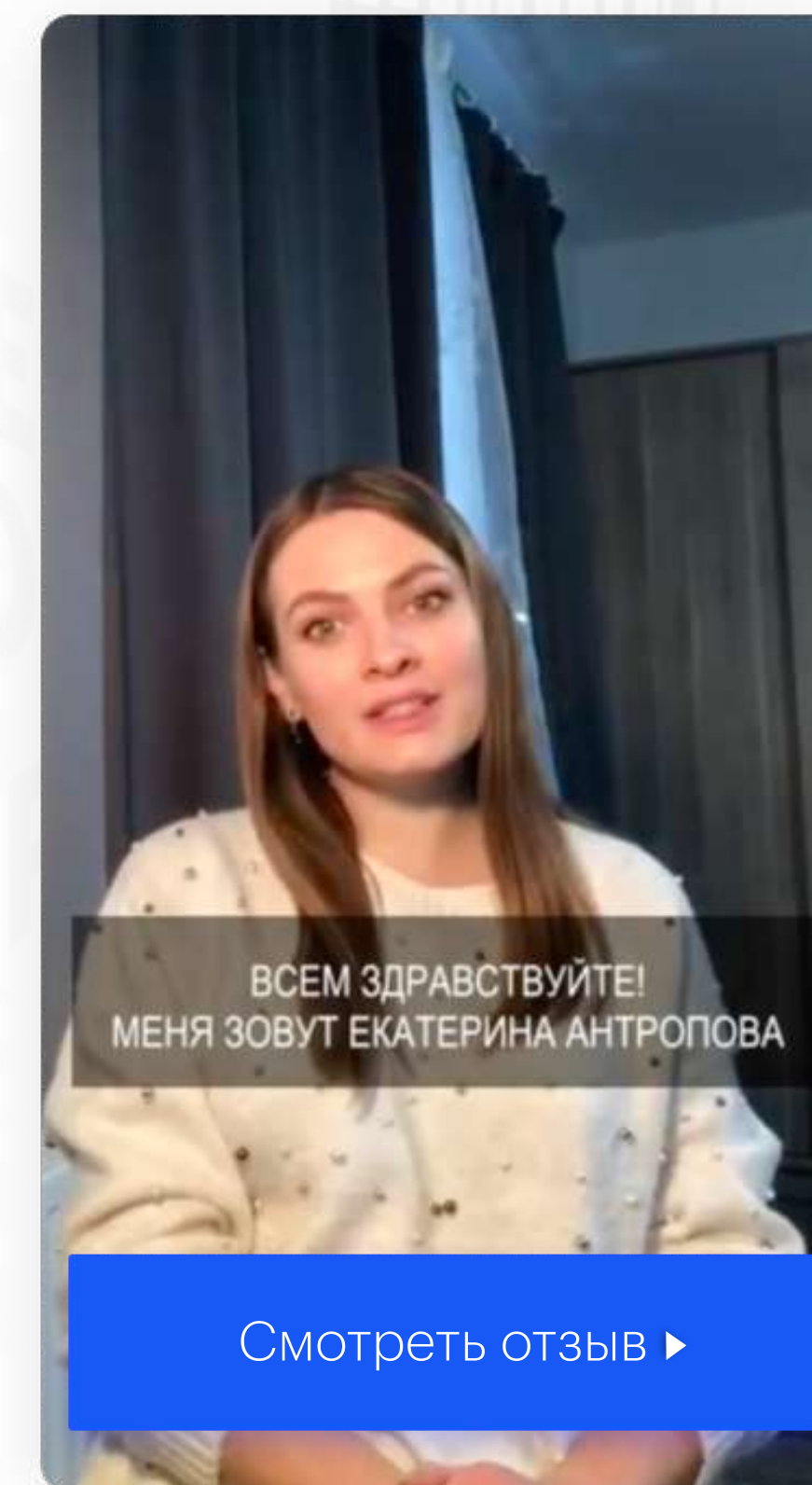
Кирилл Германов



Александра Гребень



Екатерина Антропова





City
Business
School

Level up!

Отзывы наших франчайзи-партнеров

► Истории наших франчайзи

Истории успеха наших франчайзи-партнеров системны, так как мы поддерживаем вас на пути открытия представительства в вашем регионе.



**Риад
Ибрагимов**

Партнер CBS с августа 2020 г.

 Instagram:

- [Краснодарский край](#)
- [Узбекистан](#)
- [Кыргызстан](#)

Текущие показатели бизнеса в месяц
Оборот в январе 2021: **3,9 млн руб.**
Средний чек: **63 640 руб.**

**«Я вышел на оборот 2 000 000 рублей
во втором месяце после подключения»**

«С City Business School мы заключили договор в конце августа 2020 года. Для меня это дополнение к действующему бизнесу по сертификации ISO и обучению по сертификации. К открытию бизнеса мы подошли системно: открыли 3 офиса в Краснодаре, Бишкеке и Ташкенте, наняли команду в трех городах.

В октябре получили первую выручку. Во втором месяце после подключения мы вышли на выручку в 2 миллиона рублей в месяц. Сейчас уверенно увеличиваем обороты и развиваем команду».

Смотреть отзыв ►

► Истории наших франчайзи



**Керимова
Джемиля**

Партнер CBS с июня 2020 года

**ВЫПОЛНИЛА ГОДОВОЙ ПЛАН
ПРОДАЖ ЗА 6 МЕСЯЦЕВ**

 Instagram:

► [Туркменистан](#)

Текущие показатели бизнеса в месяц
Оборот в декабре 2020: **2,4 млн руб.**
Средний чек: **77 240 руб.**

**«Управляя бизнесом из роддома, я вышла на
оборот 1 000 000 рублей за месяц»**

«Мы долго анализировали с какой бизнес-школой нам лучше всего сотрудничать, и наш выбор остановился на CBS по следующим причинам:

- 1) CBS является лидером в сегменте дистанционного обучения;
- 2) слушатели могут получить сразу 3 диплома: российского, европейского и британского образца;
- 3) преподавательский состав с большим опытом, в учебных материалах собраны наилучшие практические знания бизнес среды.

Мы сотрудничаем со школой с июня 2020 года и с этого момента мы получили хороший финансовый результат. Еще хочу отметить качество сопровождения партнеров: наши коллеги готовы поддержать в любое время суток и оперативно решают поставленные задачи. Каждое потраченное время—это наша упущенная выгода. Я уверена в успехе нашего сотрудничества!».

Смотреть отзыв ►

Кого мы ищем в партнеры City Business School?

Важен опыт в управлении командой до 10 человек, маркетинге и продажах.

▶ Опытных серийных предпринимателей

Добавьте в свое портфолио +1 успешный бизнес.

▶ Опытных предпринимателей из других отраслей

Получите возможность сменить неактуальную или неинтересную вам нишу на более перспективную.

▶ Наемных сотрудников

Развивайте собственный бизнес, если у вас есть компетенции в маркетинге, продажах, создании и управлении эффективной командой до 10 человек.

▶ Владельцев классического офлайн-образовательного бизнеса

Быстро перейдите в онлайн с минимальными вложениями.

▶ Руководителей компаний с похожей бизнес-моделью и/или клиентской базой

Дополнительная монетизация за счет новых услуг.



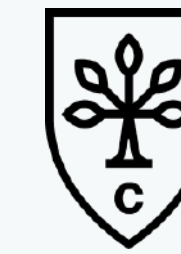


City
Business
School

Level up!

**Что мы предоставляем
нашим франчайзи-партнерам**

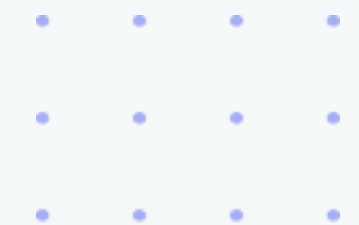
В основе успеха наших франчайзи лежит комплексный подход



City
Business
School

Level up!

1. ЧТО ДЕЛАЕМ МЫ:



Создаем продукт

Мы занимаемся расширением продуктовой линейки, разработкой и развитием образовательных продуктов. Отвечаем за обновление программ и выпуск новых, которые пользуются успехом на рынке бизнес-образования.

Сопровождаем ваших клиентов

Мы сами обучаем ваших клиентов. Наш клиентский отдел сопровождает студентов по ходу обучения и выдает дипломы.

Обучаем вас и ваших сотрудников

Обучаем с нуля ведению бизнеса по разработанной нами двухмесячной программе «Директор франшизы CBS». Проводим обучение ваших менеджеров на курсе «Менеджер по продажам CBS».

Оказываем мощную маркетинговую поддержку

Передаем вам контакты проверенных подрядчиков и все проработанные нами модели онлайн- и офлайн-продвижения.

Помогаем наладить бизнес-процессы

Предоставляем вам готовые и проверенные схемы и алгоритмы, по которым работаем сами.

Развиваем бренд на рынке России и мира

Ежегодно усиливаем позиции на мировом рынке бизнес-образования.



В основе успеха наших франчайзи лежит комплексный подход



2. ЧТО ДЕЛАЕТЕ ВЫ:

Маркетинг

Активно продвигаете программы и курсы с помощью любых каналов привлечения клиентов. Все разработанные нами креативы и лендинги для продвижения в вашем распоряжении.

Продажи

Ваши менеджеры самостоятельно обрабатывают поступающие заявки, проводят консультирование, встречи и заключают с клиентами договоры об оказании образовательных услуг. Ваш доход зависит от их целеустремленности и профессионализма.



За 15 лет работы мы вывели успешную формулу работы онлайн-бизнес-школы, которая позволила нам занять строчку в рейтинге **топ-10 бизнес-школ России и СНГ** и стать в один ряд с такими школами, как МГУ, РАНХиГС, Сколково.

Становясь нашим партнером, вы получаете:

▶ 1. Сильный продукт

▶ Масс-маркет в сфере образования

При сопоставимом уровне качества материала, технологичности процесса и экспертизы спикеров, стоимость программ и курсов намного ниже многих аналогов. Аргументами в пользу выбора CBS также являются гранты и рассрочка.

▶ Продуктовая линейка online-продуктов (B2C)

Нами выпущено уже более 300 образовательных программ. Мы постоянно актуализируем и дополняем существующие продукты.

▶ Продукт для аудитории из разных сегментов

Возможность продавать образовательные продукты для аудиторий B2B, B2C, B2G.

▶ Корпоративная линейка (B2B)

Помимо online-курсов (свыше 200 наименований в любых конфигурациях для организации индивидуальных образовательных треков) мы также организуем очное корпоративное обучение.

▶ Востребованный продукт даже в кризис и пандемию

Продажи онлайн-бизнес-программ регулярно растут несмотря на COVID-19.



City
Business
School

Level up!

▶ **Топовые спикеры**

Для наших программ мы привлекаем преподавателей ведущих ВУЗов России и зарубежья, а также экспертов-практиков из компаний среднего и крупного бизнеса России и СНГ, сотрудников международных компаний.

▶ **Высокий индекс потребительской лояльности (NPS)**

Студенты настолько довольны программами и курсами, что «продукт продаёт сам себя».

▶ **Собственная LMS**

Лучшая в СНГ Система дистанционного обучения (LMS) позволяет нашим студентам получать необходимые навыки на самом высоком уровне.

▶ **Высокий LTV**

Оценив качество и пользу образовательных продуктов CBS, клиенты остаются с нами надолго.

▶ 2. Поддержку на всех этапах работы

▶ Обучение партнера

1. Обучаем с нуля ведению бизнеса по разработанной нами двухмесячной программе «Директор франшизы CBS».
2. Обучаем ваших менеджеров на курсе «Менеджер по продажам CBS».
3. Также предоставляем обучение на курсах: «Менеджер по social media marketing CBS», «Менеджер по локальному маркетингу CBS», «Event-менеджер CBS».

▶ Оказание организационной поддержки

- Предоставление личного менеджера по сопровождению
- 4 личных консультации в месяц с командой CBS
- Еженедельная координация в онлайн-формате
- Создание и модерация Telegram-чата для партнера
- Сопровождение первых трех B2B сделок

▶ Развитие партнера и подключение к базе знаний

- Предоставление доступа к единой базе знаний CBS
- Организация выездных развивающих встреч франчайзи-партнеров с приглашенными экспертами
- Организация визитов в московский офис

▶ Передача стандартов и бизнес-процессов

- HR-блок: организационная структура, описание вакансий, должностные инструкции и т.д.
- Блок продаж: стандарты организации отдела продаж, скрипты, описание продуктов
- Блок маркетинга: стандарты работы маркетологов (специализированных на бартере и партнерской программе)



City
Business
School

Level up!

▶ Мощная маркетинговая поддержка

1. Предоставляем все креативы для рекламных кампаний с проверенной эффективностью.
2. Предоставляем исходные файлы для создания лендингов, вам остается только указать свои контакты и разместить их на своем домене.
3. Предоставляем всю информацию и помогаем вам синхронизировать с нами все маркетинговые активности.
4. Передаем базу нереализованных сделок и лидов по региону.
5. Предоставляем возможность администрирования и размещения страницы партнера в домене третьего уровня домена mba.world.
6. Размещаем информацию о партнере на сайте e-mba.ru в контактах.
7. Даем квоту по размещению 1 промо-материала партнера на ресурсах CBS в месяц.
8. Передаем все входящие заявки по региону (в случае получения доступа к федеральным каналам).



City
Business
School

Level up!

▶ IT

- Настройка и интеграция CRM партнера и CRM школы (Битрикс 24)

▶ **Дополнительные возможности (при выполнении оборотов)**

- 2 MBA General / Intensive с дипломом*
- 3 MINI-MBA с дипломом*
- 5 директорских курсов на выбор с дипломом*
- Бесплатный доступ ко всей платформе для всех сотрудников

* при достижении планового оборота продаж

▶ **Финансирование бартерной рекламы**

- Мы на 100% финансируем бартерные договоры на лидогенерацию
- Мы на 100% финансируем бартерные договоры на имиджевую рекламу

▶ **Сообщество франчайзи-партнеров и топ-менеджеров компании**

- Выделенный Telegram-чат с другими франчайзи-партнерами
- Доступ к закрытым Telegram-чатам: чат продаж, чат маркетинга, чат документооборота
- Доступ к закрытому чату с топ-менеджерами компании

▶ 3. Огромную нишу и сильный бренд

▶ Крупный бренд

City Business School — школа № 1 в рейтинге EdTech- компаний в сегменте бизнес-образования по версии РБК.

▶ Лицензии и аккредитации на образовательную деятельность

При покупке франшизы вам не нужно получать и поддерживать необходимые документы на образовательную деятельность. У нас есть лицензия, аккредитация НАСДОБР, Европейская аккредитация EDLEA, членство в РАБО.

▶ Экологичный бизнес

Мы предлагаем лицензированные программы с подтвержденной ценностью. Никакого инфобизнеса и сетевого маркетинга.

▶ Активный рост ниши до 2035 года

Дистанционное обучение уверенно вытесняет классическое образование и становится частью повседневной реальности каждого человека.

▶ 4. Высокую рентабельность и эксклюзивность бизнеса

▶ Быстрый старт и окупаемость

Выход на первую выручку уже во второй месяц после заключения контракта, окупаемость до 6 месяцев после старта.*

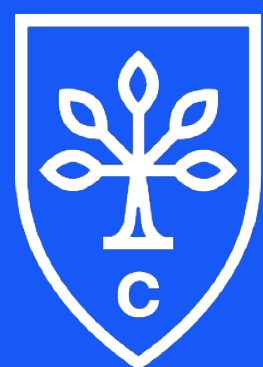
*согласно нашей финансовой модели

▶ Высокая ежемесячная прибыль

Бизнес на рынке онлайн-образования не требует того объема затрат, который необходим в классических образовательных услугах, поэтому его рентабельность в 3-5 раз выше.

▶ Эксклюзивность бизнеса в регионе

Мы работаем по концепции «1 регион — 1 франчайзи-партнер». Вы будете единственным представителем в своем регионе, что обеспечит предсказуемый объем продаж.



City
Business
School

Level up!

Финансовые условия франшизы

▶ Ваши затраты и срок окупаемости

▶ от **500 000 руб.**

составит ваш заработок в месяц

▶ от **750 000 руб.**

общий объем первоначальных инвестиций.
Первая выручка – уже во второй месяц после подключения (гарантия по договору)

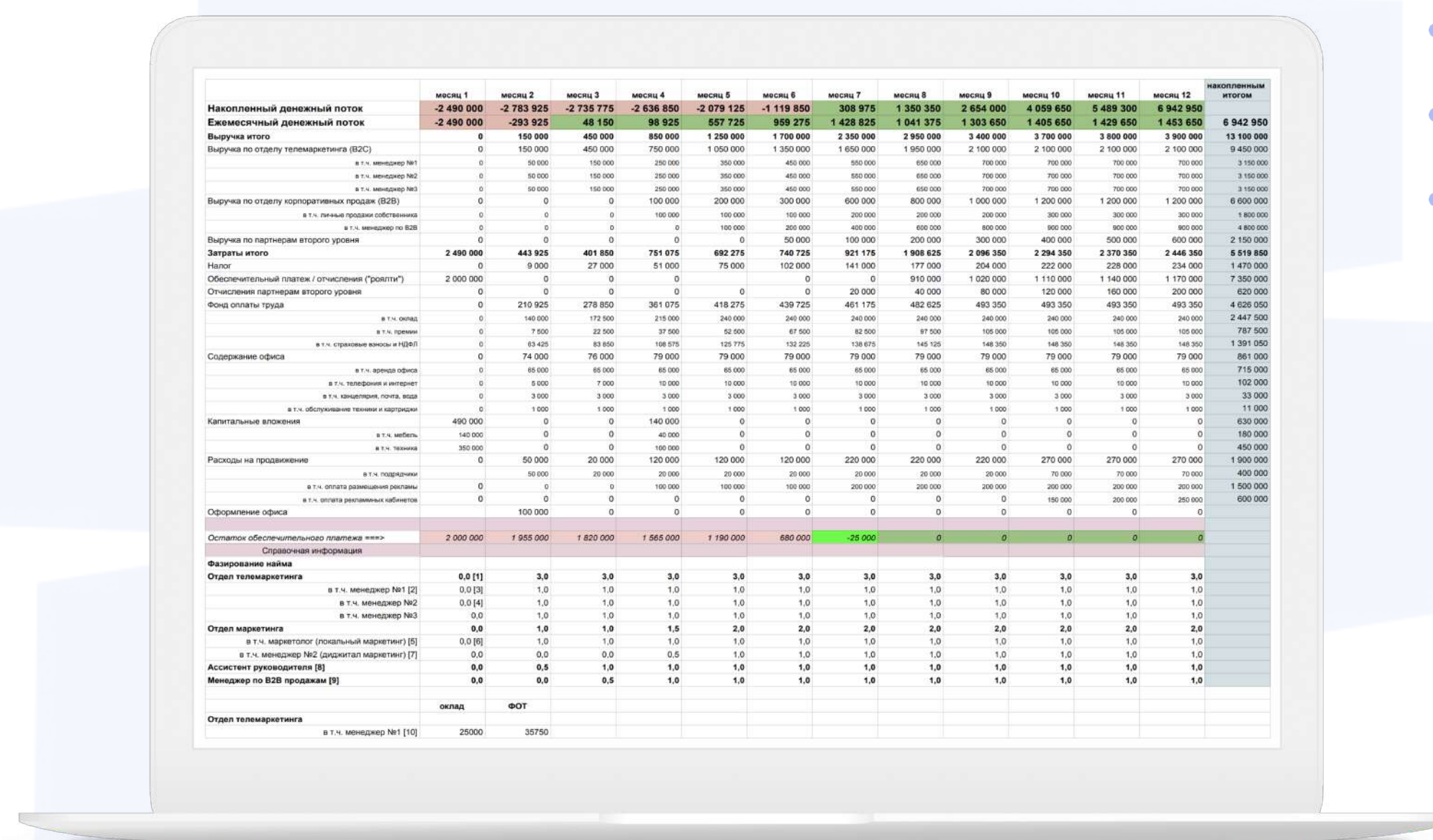
▶ На **6-й** месяц

ожидаемый возврат инвестиций
после старта продаж*

*согласно нашей финансовой модели



Запросите у нашего менеджера подробную финансовую модель с активными формулами расчета вашей прибыли и затрат



	месяц 1	месяц 2	месяц 3	месяц 4	месяц 5	месяц 6	месяц 7	месяц 8	месяц 9	месяц 10	месяц 11	месяц 12	накопленным итогом
Накопленный денежный поток	-2 490 000	-2 783 925	-2 735 775	-2 636 850	-2 079 125	-1 119 850	308 975	1 350 350	2 654 000	4 059 650	5 489 300	6 942 950	
Ежемесячный денежный поток	-2 490 000	-293 925	48 150	95 925	557 725	959 275	1 428 925	1 941 375	2 503 650	3 065 650	3 628 650	4 191 650	6 942 950
Выручка	0	159 000	480 000	850 000	1 200 000	1 700 000	2 350 000	3 100 000	3 950 000	4 900 000	5 950 000	7 100 000	13 100 000
Выручка по отделу телемаркетинга (БС)	0	150 000	450 000	750 000	1 050 000	1 350 000	1 650 000	1 950 000	2 250 000	2 550 000	2 850 000	3 150 000	9 450 000
в т.ч. менеджер №1	0	50 000	150 000	250 000	350 000	450 000	550 000	650 000	750 000	850 000	950 000	1 050 000	3 150 000
в т.ч. менеджер №2	0	50 000	150 000	250 000	350 000	450 000	550 000	650 000	750 000	850 000	950 000	1 050 000	3 150 000
в т.ч. менеджер №3	0	50 000	150 000	250 000	350 000	450 000	550 000	650 000	750 000	850 000	950 000	1 050 000	3 150 000
Выручка по отделу корпоративных продаж (БЗ)	0	0	0	100 000	200 000	300 000	400 000	500 000	600 000	700 000	800 000	900 000	6 000 000
в т.ч. линейные продажи собственными силами	0	0	0	100 000	200 000	300 000	400 000	500 000	600 000	700 000	800 000	900 000	6 000 000
в т.ч. менеджер по БЗ	0	0	0	100 000	200 000	300 000	400 000	500 000	600 000	700 000	800 000	900 000	6 000 000
Выручка по партнерству второго уровня	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Затраты	2 490 000	443 925	481 850	751 075	692 275	740 725	921 175	1 008 625	2 096 350	2 284 350	2 370 350	2 446 350	6 519 850
Налог	0	9 000	27 000	51 000	75 000	102 000	141 000	177 000	204 000	222 000	238 000	254 000	1 470 000
Обязательный платеж / отчисления ("зеленый")	2 000 000	0	0	0	0	0	0	0	910 000	1 020 000	1 110 000	1 140 000	7 350 000
Отчисления партнерам второго уровня	0	0	0	0	0	0	20 000	40 000	80 000	120 000	160 000	200 000	620 000
Фонд оплаты труда	0	219 925	278 850	361 075	418 275	439 725	451 175	482 625	493 350	493 350	493 350	493 350	4 626 050
в т.ч. оклад	0	140 000	172 500	218 000	240 000	240 000	240 000	240 000	240 000	240 000	240 000	240 000	2 447 500
в т.ч. премии	0	7 925	22 500	37 500	52 500	67 500	82 500	97 500	108 000	108 000	108 000	108 000	787 500
в т.ч. стимулирующая выплата	0	69 925	82 850	108 275	122 775	122 225	128 675	143 125	145 350	145 350	145 350	145 350	1 391 050
Содержание офиса	0	74 000	76 000	79 000	79 000	79 000	79 000	79 000	79 000	79 000	79 000	79 000	861 000
в т.ч. аренда офиса	0	65 000	65 000	65 000	65 000	65 000	65 000	65 000	65 000	65 000	65 000	65 000	715 000
в т.ч. телефония и интернет	0	8 000	7 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	102 000
в т.ч. канцелярия, печать, вода	0	3 000	3 000	3 000	3 000	3 000	3 000	3 000	3 000	3 000	3 000	3 000	33 000
в т.ч. обслуживание техники и картриджи	0	1 000	1 000	1 000	1 000	1 000	1 000	1 000	1 000	1 000	1 000	1 000	11 000
Капитальные вложения	490 000	0	0	140 000	0	0	0	0	0	0	0	0	630 000
в т.ч. мебель	140 000	0	0	40 000	0	0	0	0	0	0	0	0	180 000
в т.ч. техника	350 000	0	0	100 000	0	0	0	0	0	0	0	0	450 000
Расходы на продвижение	0	50 000	20 000	120 000	120 000	120 000	220 000	220 000	220 000	270 000	270 000	270 000	1 900 000
в т.ч. подрядчики	0	50 000	20 000	20 000	20 000	20 000	20 000	20 000	20 000	70 000	70 000	70 000	400 000
в т.ч. оплата рекламных действий	0	0	0	100 000	100 000	100 000	200 000	200 000	200 000	200 000	200 000	200 000	1 500 000
в т.ч. оплата рекламных кабинетов	0	0	0	0	0	0	0	0	0	100 000	200 000	200 000	600 000
Оформление офиса	100 000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	100 000
Остаток обязательных платежей «кв»	2 000 000	1 955 000	1 820 000	1 565 000	1 190 000	680 000	-20 000	0	0	0	0	0	0
Справочная информация													
Фиксирование найма													
Отдел телемаркетинга	0,0 [1]	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0
в т.ч. менеджер №1 [2]	0,0 [2]	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0
в т.ч. менеджер №2	0,0 [4]	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0
в т.ч. менеджер №3	0,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0
Отдел маркетинга	0,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0
в т.ч. маркетолог (локальный маркетинг) [5]	0,0 [6]	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0
в т.ч. менеджер №2 (диджитал маркетинг) [7]	0,0	0,0	0,0	0,5	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0
Ассистент руководителя [8]	0,0	0,5	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0
Менеджер по БЗ продажам [9]	0,0	0,0	0,5	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0
оклад	ФОТ												
Отдел телемаркетинга													
в т.ч. менеджер №1 [10]	25000	35750											

Посмотреть



Level up!

Выгодные условия подключения



Запросите у нашего менеджера подробное описание пакетов партнеров

	ПАКЕТ №1	ПАКЕТ №2 Скидка 50% %
Привлечение субагентов	Да	Да
Эксклюзив на территории	Да	Да
Паушальный взнос	Нет	Нет
Статус	Официальный партнер школы на территории	
Обязательство по открытию офиса	1 офис на 1 регион	
Коммерческая модель	Партнер привлекает слушателей, заключает договоры, принимает деньги, передает слушателей школе, перечисляет выручку за вычетом агентского вознаграждения школе, школа оказывает образовательную услугу слушателю. Франчайзи-партнер принимает денежные средства на собственное юридическое лицо. Франчайзи-партнер ежемесячно, согласно утвержденному распределению выручки и прибыли по проектам, согласно акту сверки, перечисляет денежные средства City Business School (после реализации всех продуктов, выданных в рамках обеспечительного платежа).	
Распределение выручки	Партнер 70 / 30 Школа	Партнер 65 / 35 Школа
Срок действия договора и условия его продления	Договор на 1 год с последующим продлением в случае достижения ожидаемых результатов по объему продаж	Договор на 6 месяцев с последующим продлением в случае достижения ожидаемых результатов по объему продаж
Срок обучения	2 месяца	1 месяц
Старт продаж	На 3-й месяц	На 2-й месяц
Обеспечительный платеж	<ul style="list-style-type: none"> ▶ От 500.000 рублей в зависимости от региона ▶ На обеспечительный платеж мы выдаем вам продукты CBS (в любой конфигурации) с распределением 70/30. Это означает, что на каждые 500.000 рублей обеспечительного платежа мы передаем вам продукты CBS на 1.667.000 рублей, которые вы реализуете по рыночной цене. 	<ul style="list-style-type: none"> ▶ От 250.000 рублей в зависимости от региона ▶ На обеспечительный платеж мы выдаем вам продукты CBS (в любой конфигурации) с распределением 65/35. Это означает, что на каждые 250.000 рублей обеспечительного платежа мы передаем вам продукты CBS на 714.000 рублей, которые вы реализуете по рыночной цене.

► Рекомендуемые каналы привлечения клиентов

Локальный маркетинг

Местные СМИ
Визуальная реклама
Собственные events
Внешние events
Обмен базами
Лидеры мнений
Локальные сообщества
Учебные заведения
Конкуренты
Social Media Marketing
POS-активности
Телемаркетинг, включая «холодный обзвон»

Диджитал-маркетинг

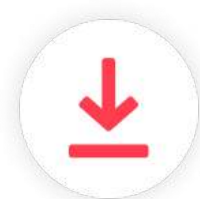
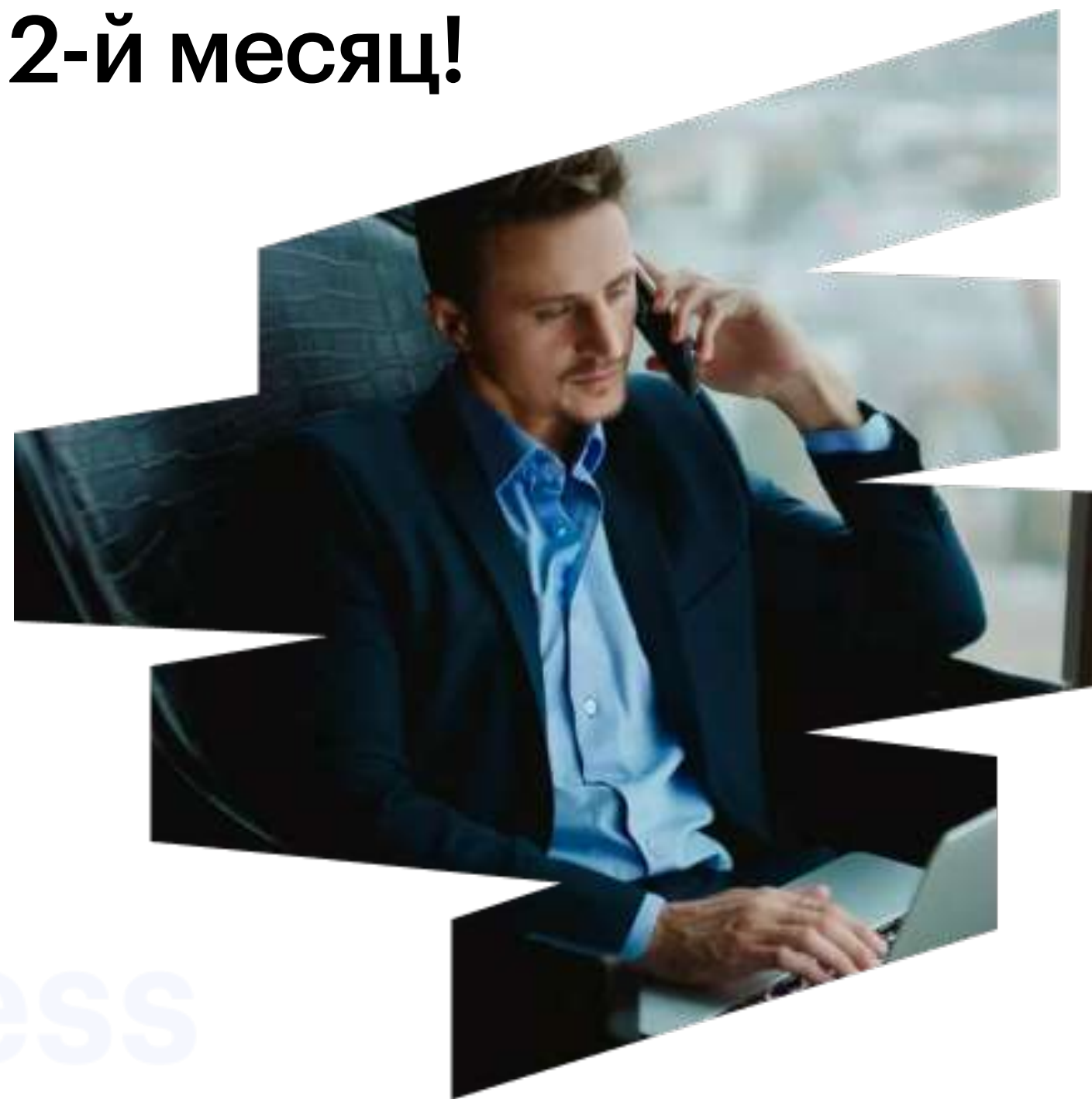
Рекламные кампании контекстной рекламы в системе Яндекс.Директ
Рекламные кампании контекстной рекламы в системе Google Adwords
Рекламные кампании таргетированной рекламы через рекламный кабинет Facebook (включая Instagram)
Рекламные кампании таргетированной рекламы через рекламный кабинет Vkontakte
Рекламные кампании таргетированной рекламы через рекламный кабинет Mytarget
E-mail, sms, push, messenger, рассылки по собственным клиентским базам и иным базам, полученным партнером на законных основаниях

Запросите у нашего менеджера подробный список каналов продвижения



Быстрый старт

Запускайте бизнес
и получайте
первую выручку
уже во 2-й месяц!



Запросите у нашего менеджера
подробную дорожную карту

Этап 1. Подключение партнера

Этап 2. Обучение управляющего
по курсу «Директор франшизы CBS»

Этап 3. Аренда и оформление офиса

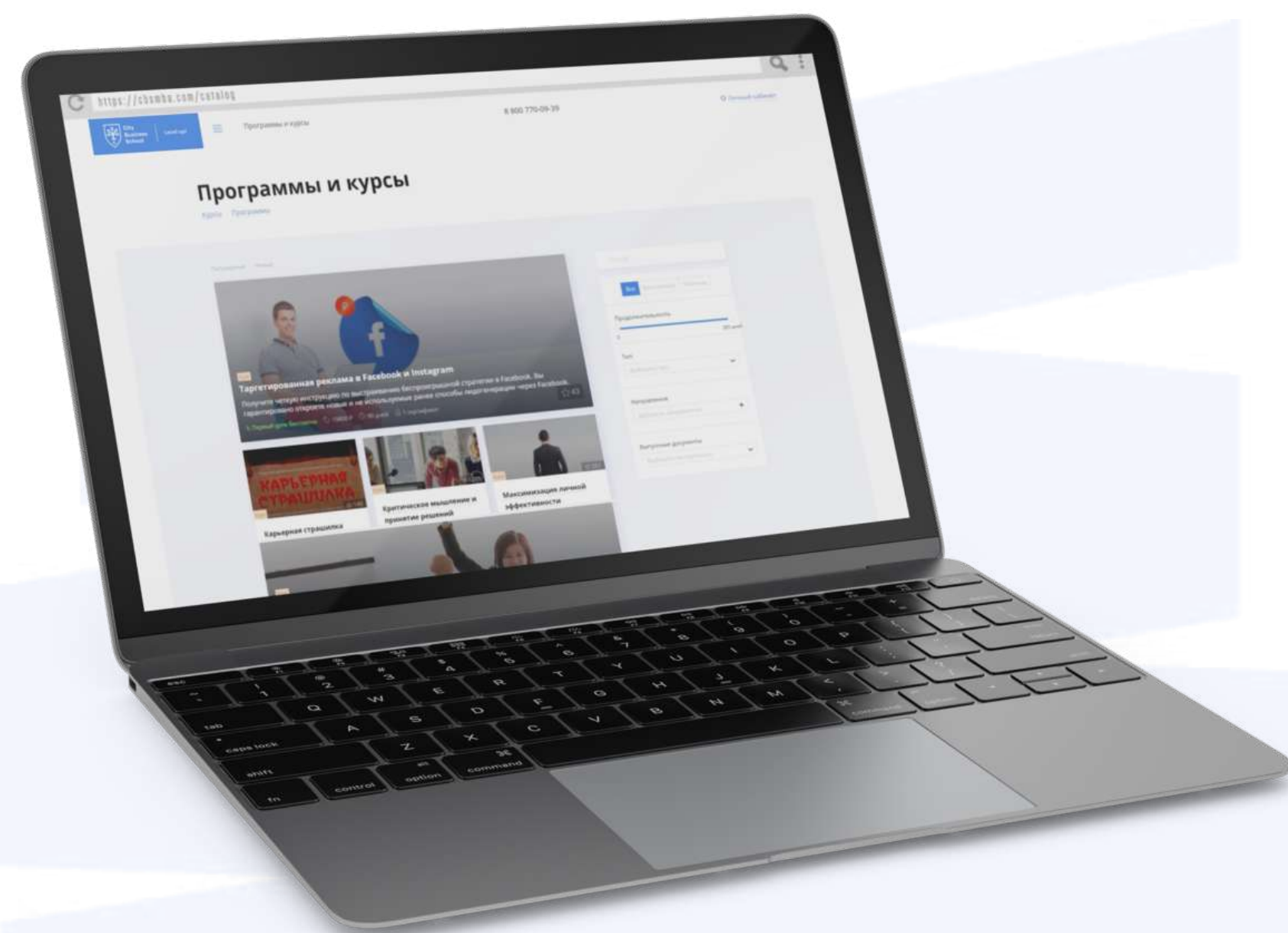
Этап 4. Формирование и адаптация
команды, включая обучение по курсу
«Менеджер по продажам CBS»

Этап 5. Начало продвижения на
региональном уровне

Этап 6. Старт ваших продаж: B2C,
B2B, B2G. Построение агентской сети

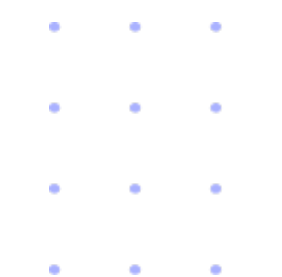
▶ Каков следующий шаг?

Предлагаем начать с бесплатного демо-доступа к нашим платформам обучения e-mba.ru и tema.biz



Также наш менеджер по запросу предоставит вам следующую информацию:

- ▶ Статус и стоимость вашего региона
- ▶ Подробное описание пакетов для франчайзи-партнеров
- ▶ Образец договора с франчайзи-партнером
- ▶ Образцы дипломов и сертификатов для студентов
- ▶ Финансовую модель с активными формулами расчета вашей прибыли
- ▶ Карту запуска на 1 и 2 месяца в разбивке по неделям
- ▶ B2B-презентация в PDF-формате
- ▶ Подробные кейсы партнеров
- ▶ Продуктовая матрица в PDF-формате
- ▶ Структура базы знаний франчайзи-партнера
- ▶ Подробный анализ рынка онлайн-бизнес-образования
- ▶ Ссылки на рейтинги, лицензии и аккредитации CBS
- ▶ Видео и фото офисов наших франчайзи-партнеров
- ▶ Учебные планы наших образовательных курсов и программ
- ▶ Список каналов продвижения: локальный и digital
- ▶ Отзывы студентов CBS




Контактное лицо от CBS

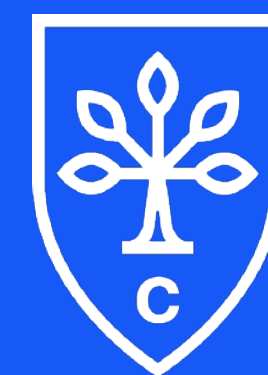


Савин Сергей

Коммерческий директор департамента
франчайзинга

 +7 928 610-87-07 (w.app / telegram)

 s.savin@e-mba.ru



City
Business
School

Level up!